

Marktgerechte Ausschreibung von Energie zur Optimierung des Bezugspreises und die Auswertung von Ausschreibungen für öffentliche Einrichtungen

**Energie für Bayern - Info-Tag für Kommunalpolitiker
Garching, 19. Juni 2008**

Anja Hartung
Back Office Trading

Hermann Schmeink
Dipl.-Kfm.
Geschäftsführer

1. Vorstellung der KoM-SOLUTION

- Die Beratungssozietät KoM-SOLUTION – mit Sitz in Berlin – wurde Mitte 2005 gegründet und versteht sich als Kompetenzplattform für öffentliche Einrichtungen, Stadtwerke und Energiedienstleister.
- Vertraut mit den relevanten Fragestellungen nehmen wir die aktuellen und komplexen Entwicklungen des Energiemarktes auf und erarbeiten gemeinsam mit unseren Mandanten maßgeschneiderte Lösungen.
- Unser Beratungsansatz ist dabei sehr praxisnah und operativ geprägt. Unsere Stärke liegt deshalb in der Umsetzung des Beratungsergebnisses.
- KoM-SOLUTION hat 23 Mitarbeiter.

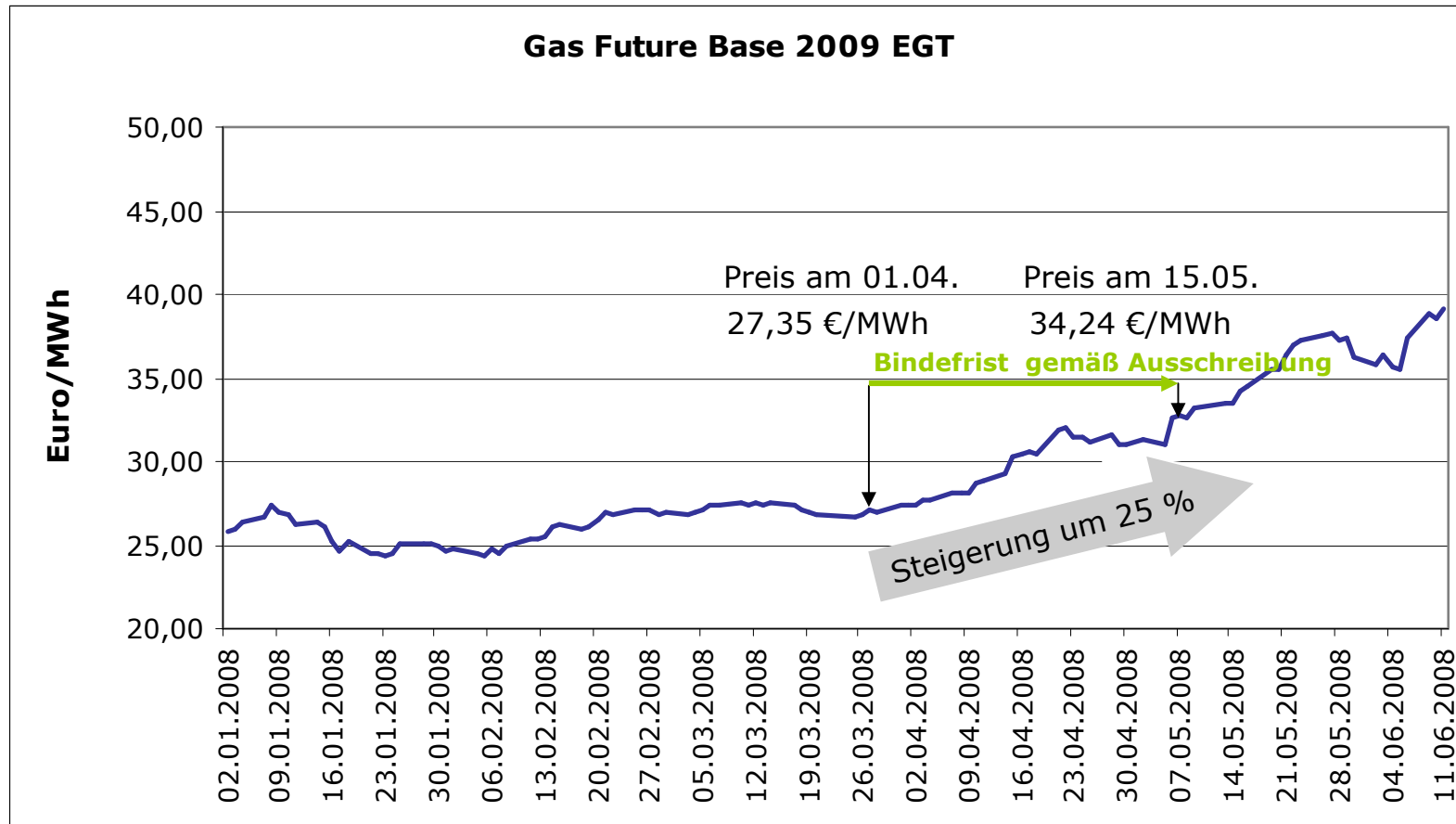
1. KoM-SOLUTION GmbH - Struktur



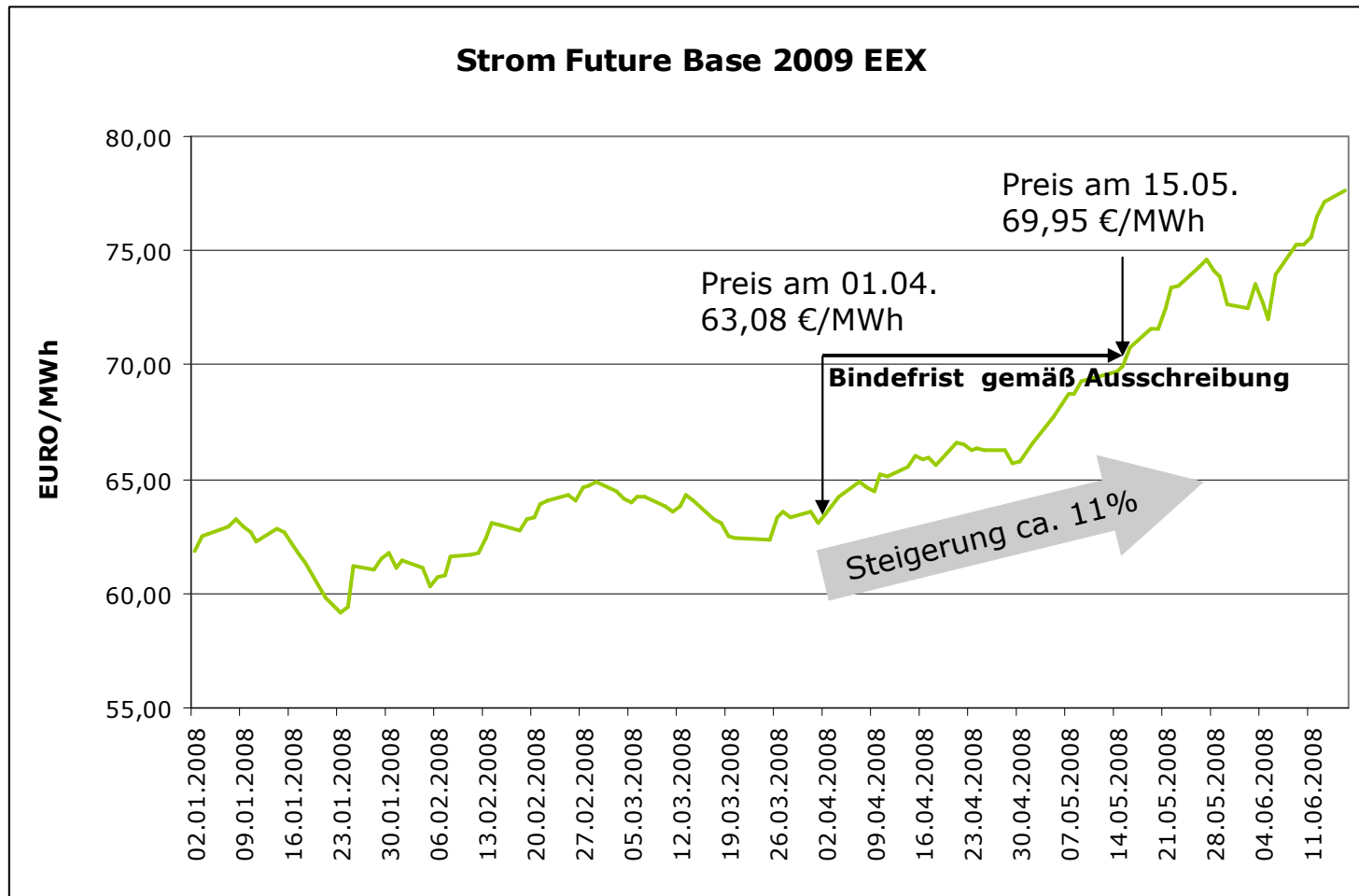
1. KoM-SOLUTION GmbH - Geschäftsfelder

- o Bilanzkreismanagement
- o Energiehandel
- o Prozessberatung
- o Strategieberatung
- o Ausbildung / Workshops

2. Die Preisentwicklung am Energiemarkt: Gas



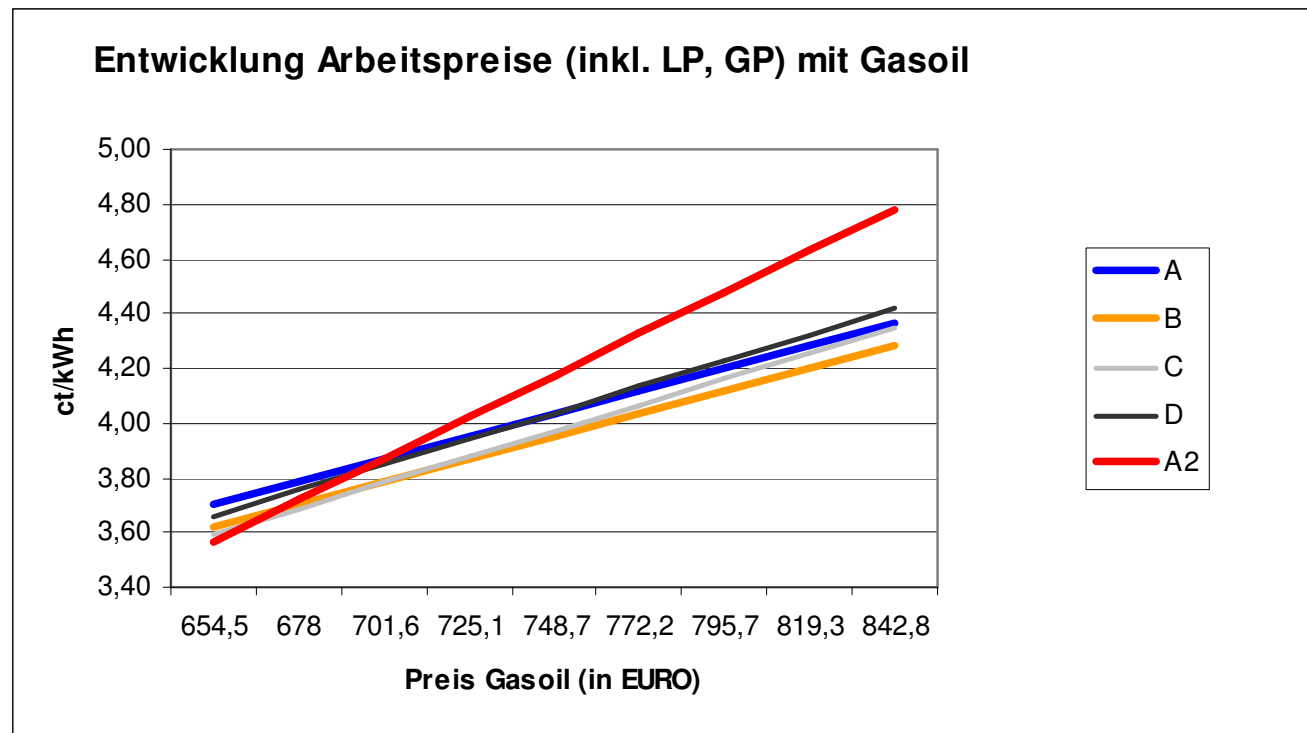
2. Die Preisentwicklung am Energiemarkt: Strom



3. Marktgerechte Auswertung einer Ausschreibung zur Vollversorgung (1)

Vollversorgung							
Anbieter	Verbrauch MWh/a	Lieferzeitraum	Preisformel	Grundpreis EURO/a LP	AP ohne Grundpreis siehe Reiter „Evaluierung VV“ in EURO/MWh	AP inkl. Grundpreis bzw. Leistungspreis in EURO/MWh	Gesamtkosten EURO/a inkl. Erdgas- und MwSt.
A	20.000	01.10.2008 – 01.10.2009	$P = P_0 + 0,08461 \times (\text{HEL } 8/1/2 - 32,92) \text{ ct/kWh}$	120.000,00	31,39	37,39	747.786,08
B	20.000	01.10.2008 – 01.10.2009	$AP = 13,945 + 0,76 \times (\text{HEL} - 40) \text{ EURO/MWh}$	80.000,00	30,12	34,12	682.318,58
C	20.000	01.10.2008 – 01.10.2009	$AP = 0,86 \times ((2,0338 + 0,729 \times 0,0756 \times (\text{HEL} - 44,00)) + 0,271 \times 0,007241 \times (\text{HSL} - 248,33)) + 0,14 \times 2,5000$	50.000,00	31,15	33,65	673.007,07
D	20.000	01.10.2008 – 01.10.2009	$AP = 2,1906 + 0,0756 \times (\text{HEL} - 44)$	60.000,00	32,73	35,73	714.672,37

3. Marktgerechte Auswertung einer Ausschreibung zur Vollversorgung (2)



4. Möglichkeiten zur Optimierung der Ausschreibungsergebnisse

1. Stufe

Ausschreibung einer Vollversorgung

- Definition des Lastganges
- Evaluierung des Lastganges
- Durch lange Bindefristen von 4- 6 Wochen erhebliche Risikozuschläge wegen Preisvolatilität
- Auswertung der Angebote und Abgabe einer Handlungsempfehlung

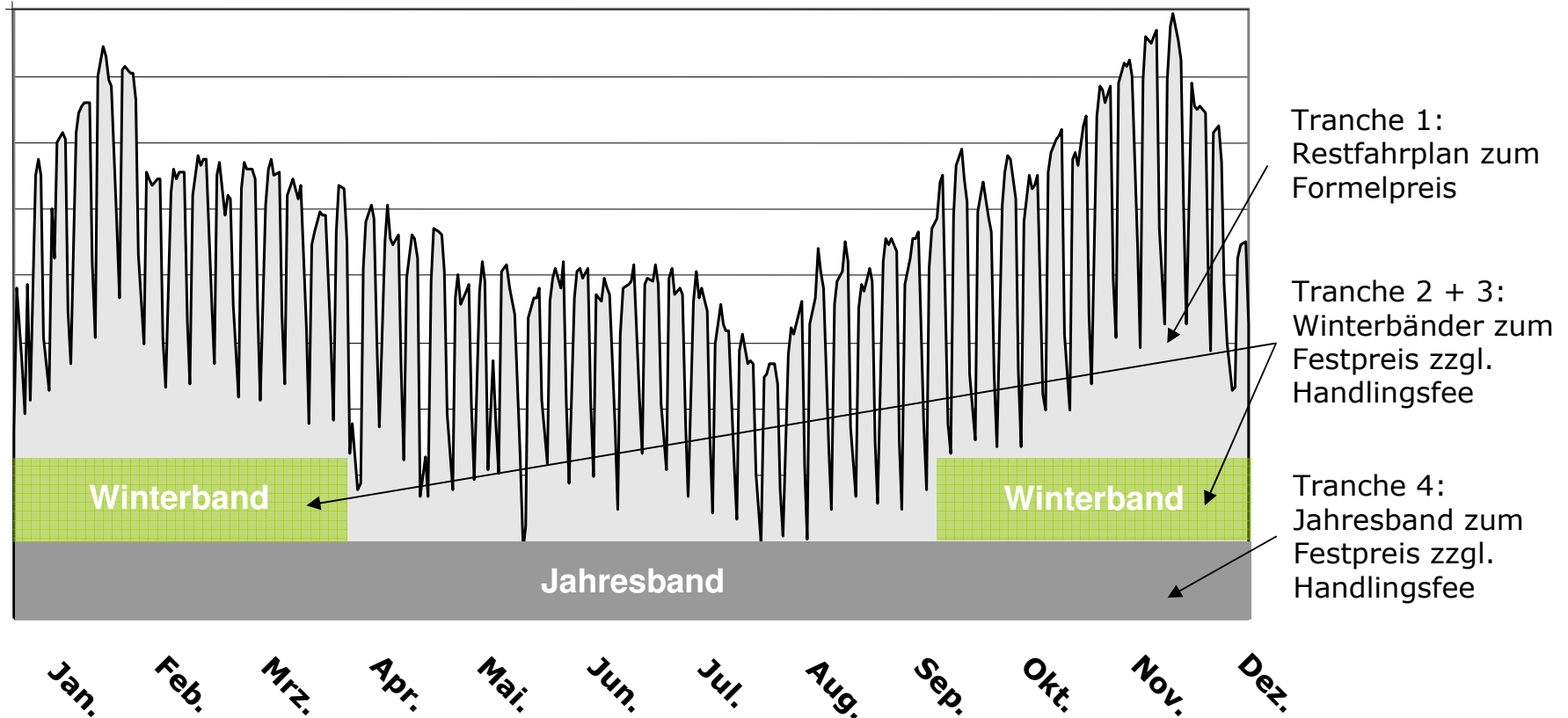
2. Stufe

Ausschreibung eines Tranchenmodells

- Einteilung des Lastganges in Standardprodukte und eine Profiltranche
- Profiltranche wird mit Formel zzgl. eines Aufschlages bepreist, Standardprodukte erhalten Preisreferenz

4. Möglichkeiten zur Optimierung der Ausschreibungsergebnisse: Darstellung von Standardprodukten und Profiltranche

MW



4. Möglichkeiten zur Optimierung der Ausschreibungsergebnisse

- Ermittlung des günstigsten Lieferanten
- Nach Ende der Angebotsfrist werden die Referenzpreise in Formeln eingesetzt, dadurch kann objektiv der günstige Bieter ermittelt werden
- Optimierungspotential nach dem Ausschreibungsverfahren vorhanden
- Einkauf zu günstigen Zeitpunkten (nicht „ein Schuss ein Treffer“), damit Erzielung eines günstigen Mischpreises
- Keine Risikozuschläge der Lieferanten, da kein time lag zwischen Vertragsabschluß und Eindeckung des Lieferanten vorliegt

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

Anja Hartung

Back Office Trading

T +49 30 32 59 50 - 171

F +49 30 32 59 50 - 299

E-Mail a.hartung@kom-solution.de

Hermann Schmeink

Dipl.-Kfm.

Geschäftsführer

Friedrichstraße 171

D-10117 Berlin

T +49 30 32 59 50 - 0

F +49 30 32 59 50 - 299

Web www.kom-solution.de